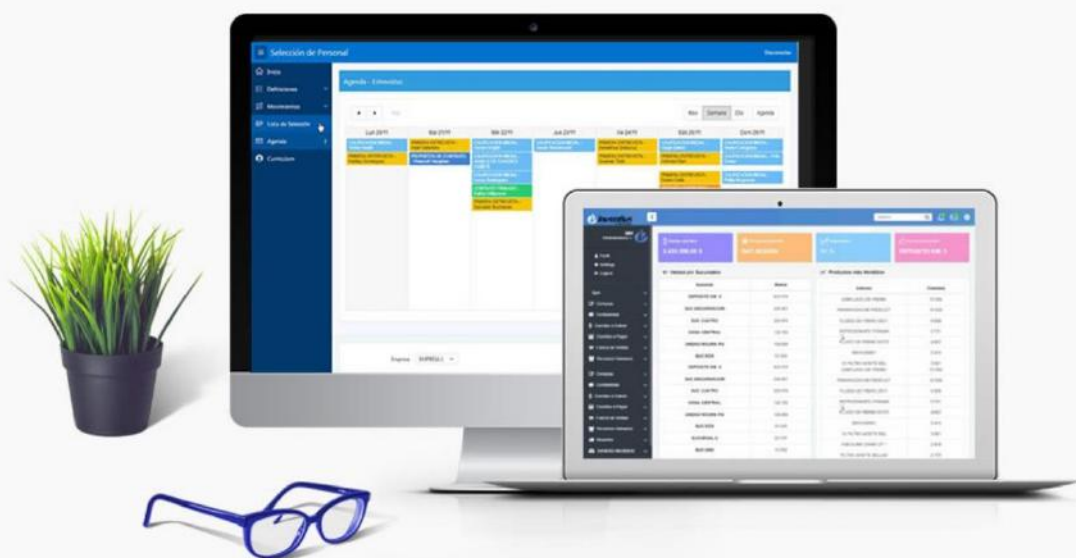


ESTUDIO DE CASO

IMPLEMENTACIÓN DE SOFTWARE

GRUPO BARR



ÍNDICE

Grupo Barr	3
Retos.....	5
Solución	8
Resultados	10

Grupo Barr

El Grupo Barr nuclea a las empresas: Mercoplast, Carmenta, Estelar, las Ganaderas Tembiaporendá y Propio, en Paraguay.

Mercoplast es una Industria de Tapas Plásticas, es la primera de las empresas del Grupo. Se constituyó el 7 de mayo del año 2002.

Carmenta fabrica y comercializa Masterbatches de colores, aditivos y cargas para las resinas de polipropileno (PP), polietileno (PE) y poliestireno (PS).

Estelar ofrece soluciones de calidad en la provisión de tejidos plásticos para los fabricantes de Big bags en Sudamérica.

La **Ganadera Tembiaporendá** está capacitada para la cría, recría e invernada, que normalmente desarrollan los productores de carne bovina.

Propio, facilitadores de viviendas, apunta fuertemente al desarrollo inmobiliario.

El Grupo Barr se vio delante de retos en cuanto a precio, flexibilidad y servicios post venta de un software que atienda al grupo y todas las empresas que la componen.

Continúa leyendo y conoce estos **retos, y las soluciones y resultados** que obtuvo el Grupo Barr al contratar el software de Inventiva.

Retos

Grupo Barr contaba con software SAP en 2 de sus empresas.

Mismo con el software, varias funciones tenían que ser realizadas de forma manual lo que dificultaba el día a día del trabajo, ya que no era un software completo y que se adaptaba completamente a la empresa.

“Teníamos el objetivo de facilitar la gestión de los usuarios evitando que tengamos más de un sistema diferente esparcidos por el grupo. Necesitábamos tener la confianza y seguridad de que si necesitamos soporte habría gente disponible.”

- Lic. Carlos Gastón. Gerente de TI del Grupo Barr.

Con el software anterior tenían que adaptar las 5 empresas al software, lo que sería inviable.

Buscaban un software con buen precio, que pudiera integrarse y adaptarse a la necesidad de cada una de las empresas del grupo.

No querían tener varios sistemas rodando por todos lados.

Necesitan facilidad para la gestión de usuarios, tener un mayor control, facilidad y seguridad.

Un sistema que atienda a todas las empresas del grupo generaría facilidad para el departamento de sistemas, pues tendrían un solo proveedor para contactar ante cualquier necesidad y no necesitarían dar soporte a varias plataformas facilitando la capacitación e intimidad del departamento de TI con el software.

Además con estas características, se facilitaría también la capacitación de los usuarios de otros departamentos que deberán utilizar el sistema.

Por el costo elevado del software anterior y limitación en cuanto a adaptarse a la empresa decidieron buscar un nuevo proveedor.

Solución

Una gerente del grupo ya conocía Inventiva y mediante ella se pidieron referencias a otras empresas que ya utilizaban el software.

Se hizo un comparativo entre Inventiva y otras empresas locales y **optaron por** Inventiva por:

- Funcionalidad con un buen precio
- Software completamente integrado
- La confianza y seguridad de que si necesitan soporte hay gente disponible para dar la atención necesaria.

Inventiva tenía uno de los mejores precios. Era uno de los softwares más accesibles a nivel local para todo lo que incluye, considerando todo lo que integra en cuanto a funcionalidad.

Era también un software fácil de implementar viabilizando su aplicación a todas empresas del grupo.

Grupo Barr vio en Inventiva la confianza de saber que el sistema estaría siempre disponible. Tenían personas y una empresa seria por detrás del software. Y vieron también que tendrían la asistencia necesaria para sus necesidades.

Así que empezaron a trabajar en la migración del software en el año 2016 y empezaron 2017 utilizando el software en todas las empresas del Grupo.

Resultados

Inventiva atiende hoy a **todas las necesidades** del grupo. Entre ellas:

- Funcionalidad adaptada a la necesidad del grupo
- Integración de estas funciones en un solo software
- Facilidad de gestión y capacitación de usuarios
- Confianza y seguridad en que hay personas para atender sus necesidades siempre que sea necesario
- Facilidad para el departamento de sistemas del Grupo Barr

Cuando surge una necesidad más, Inventiva tiene la disposición de crear algo nuevo. Incluso, en el momento se están desarrollando 2 nuevos módulos para el grupo.

Y con las propias palabras de Lic. Carlos Gastón, Gerente de TI del Grupo Barr, finalizamos este Caso:

¿Recomendaría a Inventiva? ¿Por qué?

“Sí porque tienen un sistema fácil de gestionar en un solo lugar. No necesitamos tener sistemas separados, ayuda en el entrenamiento de funcionarios que van a utilizar el sistema y porque se transforma constantemente, están siempre buscando la excelencia en sus sistemas y es una empresa que no se quedó en el tiempo.”



El mundo está experimentando una evolución tecnológica constante; y con éste, evolucionan también los procesos de las empresas.

Estas deben adaptarse a este cambio y con el ver oportunidades nuevas para la gestión efectiva de los procesos.

Inventiva fue fundada en el año 2000 y desde entonces ha ofrecido soluciones completas y efectivas para la gestión empresarial.

Inventiva no busca ser un vendedor de sistemas más, busca ayudar a las empresas a mejorar su gestión y aumentar la productividad.

Solicita una Consultoría gratuita.

Mejora tus procesos y aumenta la productividad
de tu empresa.

¿Tu empresa está lista para el próximo nivel?

[Quiero una consultoría](#)